



PERSONNES-RESSOURCES

Pour les investisseurs : Peggy Reilly Tharp
314 628-7491
peggy.tharp@savvis.net

Pour les médias : George Csolak
314 628-7266
george.csolak@savvis.net

Savvis acquiert Fusepoint et étend sa présence mondiale au Canada

SAINT-LOUIS, le 16 juin 2010 – La société Savvis (NASDAQ: SVVS), un chef de file mondial en matière de solutions d'infonuagique (*cloud computing*) et d'infogérance destinées aux entreprises, a annoncé aujourd'hui l'acquisition de la société Fusepoint, un fournisseur indépendant de services d'infogérance et d'hébergement matériel aux entreprises et un chef de file dans ce secteur au Canada.

Fusepoint, une entreprise du portefeuille de la société de capital de risque M/C Venture Partners, a été acquise pour environ 121 millions de dollars comptant (après rajustement du fonds de roulement et du passif estimatifs et sous réserve d'un rajustement final du fonds de roulement). Savvis prévoit que le prix d'achat équivaldra à environ cinq fois le résultat avant intérêts, impôts et dotations aux amortissements, compte tenu des synergies d'environ 8 millions de dollars qui devraient être pleinement réalisées en 2011.

« Savvis et Fusepoint partagent une position de chef de file dans notre industrie. Nos synergies déboucheront sur bon nombre de possibilités intéressantes pour nos clients actuels et nouveaux, affirme Jim Ousley, président et chef de la direction de Savvis. Non seulement nous allons disposer d'une plateforme canadienne, que nos plus gros clients réclamaient, mais les clients de Fusepoint obtiendront l'accès à la couverture mondiale et à l'offre de services d'infogérance aux entreprises de Savvis. »

Fondée en 1999 et ayant son siège social à Toronto, Fusepoint offre des services d'hébergement intégral et matériel et de développement et de maintenance applicatifs. Les trois centres informatiques de Fusepoint, situés à Montréal, Toronto et Vancouver, offrent une surface utile combinée de plus de 40 000 pi². La société compte plus de 300 clients.

« La transaction s'inscrit dans notre stratégie visant à consolider nos activités d'hébergement, à étendre géographiquement nos activités et à nous concentrer sur les grands centres financiers comme Toronto, poursuit M. Ousley. Nous avons été impressionnés par le rendement de Fusepoint au cours des dernières années, et nos activités combinées sont en bonne position dans le marché très prometteur de l'hébergement au Canada. »

Savvis a financé l'acquisition en augmentant par syndication sa facilité de crédit renouvelable auprès de la société Wells Fargo Capital Finance pour la porter à 150 millions de dollars. La facilité de crédit renouvelable a été modifiée, notamment à l'égard de certains engagements financiers, pour permettre l'augmentation des emprunts.

À propos de Savvis

La société Savvis (NASDAQ : SVVS) est un chef de file mondial en matière de solutions d'infonuagique (*cloud computing*) et d'infogérance destinées aux entreprises. Plus de 2 500 clients, dont 30 des 100 premières entreprises inscrites au classement Fortune 500, recourent aux entreprises Savvis pour réduire leurs dépenses en immobilisations, améliorer leurs niveaux de service et profiter des plus récents perfectionnements en infonuagique. Pour en savoir davantage, consultez le site <savvis.net>.

Affirmations prospectives de Savvis

Le présent communiqué peut contenir des affirmations de nature prospective, au sens de la *Loi sur la réforme des litiges relatifs aux valeurs privées* (« *Private Securities Litigation Reform Act* ») de 1995 des États-Unis, au sujet de l'acquisition de Fusepoint par Savvis. Il peut s'agir, notamment, d'affirmations quant à l'ampleur des synergies découlant de la transaction et au moment où elles se feront sentir, quant aux avantages de la transaction pour les clients et quant à son incidence sur les activités de Savvis. Or, il n'y a aucune assurance que les avantages anticipés de l'acquisition se matérialiseront. Les affirmations prospectives se distinguent par le fait qu'elles ne se rapportent pas strictement aux faits passés ou présents. Elles comprennent souvent des verbes comme « anticiper », « attendre », « envisager », « estimer » et « prévoir », conjugués au futur ou au conditionnel. Les résultats réels de la transaction peuvent différer sensiblement de ses résultats attendus, notamment à cause de pressions concurrentielles accrues, de changements dans la conjoncture économique générale, du succès obtenu dans le maintien de la clientèle et l'acquisition de nouveaux clients, de la capacité de réaliser pleinement et rapidement les économies de coûts et les hausses des recettes prévues ainsi que de difficultés d'intégration des activités de Savvis et de Fusepoint. Savvis n'encourt aucune obligation et, d'ailleurs, décline toute obligation de communiquer publiquement le résultat de toute révision d'une quelconque affirmation prospective à la lumière des événements ou circonstances prévus ou imprévus survenus postérieurement. Certains facteurs susceptibles d'influer sur les résultats réels sont indiqués comme des facteurs de risque dans les rapports et documents que Savvis dépose auprès de la Commission des valeurs mobilières (*Securities Exchange Commission*) des États-Unis, y compris son rapport annuel sur le formulaire 10-K prescrit et tous les documents déposés ultérieurement.

###